

在eBay上网售：案例学习

您可以用eBay来处理掉那些您不想要的物品，与此同时从中获得收入。让我们跟着Antonio来看看如何操作。

使用eBay来帮您清理多余物品

Antonio正在搬家到较小的住所，他希望处理掉一些闲置的物品。他应该怎么做呢？

- 他认为这些物品还有价值，他不想浪费了，因此不想扔了它们。
- Antonio可以打电话给二手商来收购这些物品，但他觉得可能不会卖到一个好价钱。
- Antonio有电脑，手机上有摄像头，可以上网，这样在网上出售物品的所有条件都具备了。他认为eBay是处理多余物品的最好选择。

在eBay上出售家居物品

在eBay上卖东西很方便：

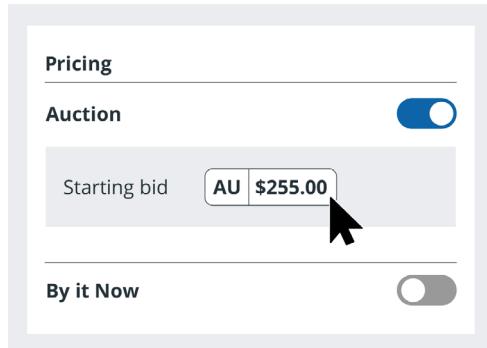
1. Antonio从网站 **ebay.com.au** 上进入eBay账户，使用自己的用户名和密码登录。
2. 他挑出一件想卖的物品，然后用手机给物品拍照，对每个角度都拍了照，包括损坏部位的细节照。他将照片发到电脑上，下载照片后就可以添加至eBay的出售列表了。
3. Antonio在eBay上搜索他想出售物品的类似物品。他查看这些物品的价格，以帮助他确定售价。



对待售物品全方位拍照以反映它们的当前状况

在eBay上网售：案例学习

4. 他点击eBay主页右上角附近的“**Sell**”（出售）栏，然后按照指引挂出待售物品。
5. 他决定用拍卖方式出售物品，而不选“**Buy It Now**”（现在购买）选项。在做决定前他认真查看了每一个选项。
6. 他设置了一个切合实际的拍卖“**Starting bid**”（起拍价），而且这是个他愿意接受的价格。
7. 在待售物品列表页面，他使用工具计算好快递费，以便买家知道除待售物品成交价以外需要支付的送货费。
8. Antonio在设置eBay账户时选择PayPal作为自己喜欢的付款方式，他保留当前的设置。这意味着出售物品所得将存入他的PayPal账户。
9. 他设好所有内容后，Antonio点击eBay上的“**List it**”（挂售）按钮来发布待售物品。



起拍价应该是切合实际、您愿意接受的价格

挂售期间结束后会发生什么情况？

如果Antonio的物品在拍卖期结束后还没有卖出，他可以再次挂售这个物品。如果他选择较低的“**Starting bid**”（起拍价），他的物品可能会比第一次吸引更多关注，卖出去的机会更大。

如果Antonio的物品卖出了，那他就要准备好将物品寄给买家：

1. 如果拍卖成功，Antonio会收到eBay的电子邮件，通知他物品已售出以及他应该准备好送货了。电子邮件中包含买家的联系信息以及他们在eBay账户中记录的送货地址。他在收到付款前不会寄出物品。买家需要在4天内付款。
2. 当Antonio收到付款后，eBay会再给他发一封电子邮件。他同时会收到PayPal的电子邮件，确认已收到付款。

在eBay上网售：案例学习

3. Antonio随后检查他的PayPal账户确定自己已收到付款。他发现收到的金额比他的报价稍低，因为eBay和PayPal都扣除了相应的费用。
4. Antonio然后仔细打包售出的物品。他可以从eBay上打印邮寄标签，邮费将于邮寄后的一个月内从他的PayPal账户中扣取。
5. 他将标签贴在包裹上并通过邮局寄出，邮寄时记住索取收据。
6. Antonio还记得在eBay上给买家留下好评，因为买家及时付款了。



PayPal	
Payment received	...
Fees deducted	...
Total	\$456

PayPal和eBay会对出售物品收取费用